



# THE SECRETS OF EFFECTIVE PRESENTATIONS

หลักสูตร เคล็ดลับการนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพ

รุ่นที่ 1: วันที่ 12-13 มิถุนายน 2567

รุ่นที่ 2: วันที่ 17-18 กรกฎาคม 2567

อบรมที่ JW Marriott สุขุมวิท ซอย 2 กทม.  
ค่าลงทะเบียน 25,000 บาท (ยังไม่รวม VAT)



CONTACT US

<https://dcssynergy.com>

# THE SECRETS OF EFFECTIVE PRESENTATIONS

คุณรู้หรือไม่ว่า “คำพูด” (Verbal) มีผลต่อการนำเสนอเพียงแค่ 7% และ “น้ำเสียง” (Vocal) มีผล 38% ในขณะที่ท่าทางหรือภาษากาย (Non-Verbal) มีผลสูงถึง 55% ซึ่งเป็นที่มาของกฎ 7-38-55 ที่ถูกคิดค้นขึ้นโดย Dr. Albert Mehrabian ดังนั้น ความรู้สึก ทัศนคติ และความเชื่อของผู้ฟัง จึงมาจากน้ำเสียงและภาษากายของผู้พูดเป็นส่วนใหญ่ โดยภายใน 7 วินาทีแรก ของการนำเสนอเป็นช่วงเวลาที่สำคัญมาก เรียกว่า “ช่วงวินาทีทอง” ที่ผู้พูดหรือผู้นำเสนอจะสร้างความประทับใจที่ดีและเลวร้ายให้กับผู้ฟังได้

## KEY CONTENTS



### การสร้างความประทับใจแรกให้แก่ผู้ฟัง

- มาตรฐานและเทคนิคที่เป็นกุญแจสำคัญสู่การนำเสนอ
- เทคนิคการสร้างสัมพันธภาพกับผู้ฟัง

01



### การเพิ่มความน่าเชื่อถือในการนำเสนอ

- วิธีการและเทคนิคในการเปิด (Opening) และการปิด (Closing) การนำเสนออย่างมืออาชีพ

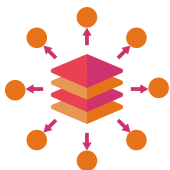
02



### การนำเสนอแบบ “Out of the Box”

- ยืด-ขยาย กรอบพื้นที่นำเสนอ (Comfort Zone) ของตนเอง
- พิธีอุปสรรคและข้อจำกัดที่ทำให้การสื่อสารจัดชิด ไม่มีชีวิตชีวา และน่าเบื่อ

03



### การนำเสนอข้อมูลที่ซับซ้อนให้ง่ายและชัดเจน

- เรื่องที่ยากหรือมีความสลับซับซ้อนนำเสนอให้เป็นเรื่องง่ายๆ
- เทคนิคในการถาม-ตอบ

04



### การรับมือกับสถานการณ์ที่ท้าทายและความกดดัน

- ตอบคำถามด้วยสติ ควบคุมอารมณ์
- กระบวนการสื่อสารที่ชัดเจน กระชับ และสร้างสรรค์

05



### การนำเสนอกับผู้ฟังที่อาจต่อต้านและไม่ยอมรับ

- กระบวนการที่ถูกต้องเพื่อจูงใจผู้ฟังให้ยอมรับสิ่งที่เปลี่ยนแปลง
- นำเสนอข้อพิสูจน์และหลักฐาน พร้อมรายละเอียดแต่ละทางเลือกอย่างชัดเจน

06



095 649 6493

APPLY NOW

